

## Hydro Applications/Fluidexpert

# Transmission réussie

En matière d'organisation de conférences techniques, Fluidexpert n'en est pas à son coup d'essai. En témoigne l'édition du 5 juin dernier qui, à l'instar des précédentes, a réuni une nombreuse assistance composée de clients, fournisseurs et partenaires de l'entreprise bourguignonne, qui se sont montrés particulièrement intéressés par les thèmes abordés. Mais au-delà de la technique, cette journée revêtait une signification particulière puisqu'elle a permis à Jean-Pierre Chopard d'officialiser la cession de son entreprise au groupe Hydro Applications.



Jean-Pierre Chopard veut promouvoir une formation basée sur l'amélioration des connaissances en conditions réelles

► Cela faisait longtemps qu'ils se connaissaient. D'abord en tant que spécialistes reconnus, l'un et l'autre, au sein de la grande famille de l'hydraulique. Ensuite comme partenaires dans le cadre du réseau de la Réparation hydraulique contrôlée (RHC) dont ils figuraient parmi les membres fondateurs il y a quelques années.

C'est donc tout naturellement que Patrice Chagnaud et Jean-Pierre Chopard se sont retrouvés au moment où ce dernier a pris la décision de céder l'entreprise qu'il avait fondée dans les années soixante-dix sous le nom de Bourgogne Hydro, devenue depuis Fluidexpert.

L'événement mérite d'ailleurs d'être souligné. Tant de chefs d'entreprises expertes dans le domaine de la transmission de puissance apparaissent, en effet, si dépourvus au moment de... « transmettre » la société qu'ils ont créée et développée ! Au risque de voir se diluer progressivement, ou même disparaître, tout un savoir-faire patiemment mis en place dans un domaine, l'hydraulique, particulièrement avide de connaissances et d'expertise technique.

A cet égard, le rapprochement entre ces deux spécialistes que sont l'entreprise rochelaise et la société bourguignonne apparaît riche de promesses...

### UN ACTEUR NATIONAL

Patrice Chagnaud y voit, en effet, la mise en commun « d'une évidente complémentarité en termes de marchés, savoir-faire, compétences et couverture géographique ». Et cette « formidable synergie » relevée par le

« Ce rapprochement se traduit par l'émergence d'un acteur national »



Thibaud de Véricourt met en avant les efforts déployés à l'échelon national et européen pour la création de référentiels et de formations diplômantes

président de Hydro Applications, va de toute évidence se traduire par l'émergence d'un « acteur national ».

Formalisée le 30 avril dernier (cf Fluides & Transmissions N° 113), le rapprochement du groupe Fluide Holding/Fluidexpert/Hydro 3M avec Hydro Applications, donne ainsi naissance à un ensemble de 150 collaborateurs réalisant un chiffre d'affaires de quelque 20 millions d'euros.

Grâce à ses six implantations nationales de La Rochelle, Montereau Fault Yonne en région parisienne, Chalon sur Saône, Vaulx en Velin, Gueugnon et Montceau les Mines, les clients et grands donneurs d'ordres d'envergure nationale sont assurés d'obtenir un « service de proximité » et une « meilleure réactivité », chacun de ces sites jouant, en quelque sorte, le rôle de « centre de compétences » pour l'ensemble du groupe dans son domaine de spécialisation. A cette complémentarité géographique vient s'ajouter tout un éventail de compétences développées de longue date par les deux partenaires et dont le caractère complémentaire, là

aussi, s'impose. Qu'il s'agisse de la réparation de composants hydrauliques de toutes marques, de la fabrication de composants à engrenages fonte, du développement de centrales et systèmes de toutes puissances pour l'industrie et le secteur mobile, de prestations de maintenance hydraulique et de tuyautage, d'un savoir-faire indéniable dans le domaine des vérins ou de spécialisations particulières dans les secteurs ferroviaires, des forages et des fondations, le nouveau groupe dispose des atouts pour s'imposer sur le marché.

### L'INCONTOURNABLE MÉCATRONIQUE

Rien d'étonnant alors que les principaux fournisseurs de Fluidexpert aient tenu à l'accompagner tout au long de la journée du 5 juin dernier en présentant leurs spécialités dans le cadre de mini-stands d'exposition. Une façon pour Hydro Leduc, Maac Hydraulic, Moog, Olaer, Pall, Panolin, Parker Hannifin et Sauer Danfoss de renouveler leur confiance à un partenaire fidèle sur qui ils ont toujours pu s'appuyer pour la commercialisation de leurs produits et solutions. Rien d'étonnant non plus à ce que cette journée technique se soit articulée autour des thèmes particulièrement fédérateurs que sont la mécatronique et la formation.

Présentée par Olivier Duverger, expert au Cetim, « l'incontournable mécatronique » apparaît, en effet, comme une réalité du marché et un atout stratégique et représente, en tout état de cause, « une formidable opportunité de développement sur des marchés mûres et concurrentiels ». Le mariage réussi entre mécanique, électronique et informatique, représente pour les mécaniciens, un moyen de valoriser leurs produits, d'obtenir des avantages concurrentiels et de se sortir de la spirale infernale de la baisse des prix et pour les utilisateurs, d'engranger des gains appréciables en termes de productivité, sécurité, fiabilité, précision et économies de fonctionnement. Qu'il s'agisse de contrôle des mouvements ou de capteurs embarqués, le Cetim travaille



Patrice Chagnaud évoque la mise en commun « d'une évidente complémentarité en termes de marchés, savoir-faire, compétences et couverture géographique »

Hydro Applications / Fluidexpert

actuellement dans plusieurs directions en matière de mécatronique et Olivier Duverger cite par exemple le développement en coopération avec Hydro 3M d'une commande de mini-pelles à l'aide de vérins instrumentés ...

### DÉVELOPPER LES SAVOIR-FAIRE

La formation hydraulique, quant à elle, n'est pas une problématique nouvelle, mais n'en reste pas moins une question cruciale et, à ce jour, non résolue.

De fait, il s'agit même d'un « problème de toujours en hydraulique », pour reprendre les termes de Thibaud de Véricourt, Délégué Général d'Artema, le syndicat de la profession, qui met en avant les efforts déployés à l'échelon national et européen pour la création de référentiels et de formations diplômantes.

C'est pourquoi Jean-Pierre Chopard a souhaité mettre l'accent sur ce problème, décrivant notamment les prestations proposées par Bourgogne Hydro Technologie en termes de prise en charge de formations spécialisées ou de réalisation de bancs didactiques.

Mais au-delà des formations classiques et autres mentions

complémentaires, Jean-Pierre Chopard souhaite aller plus loin et promouvoir un concept basé sur « le développement des savoir-faire » et l'amélioration des connaissances en conditions réelles. C'est pourquoi, il travaille actuellement, en collaboration avec des organismes publics et privés, à la définition de modules et de parcours adaptés et personnalisés. La concrétisation de ces travaux devrait être effective dès l'automne prochain...

Mécatronique, formation... : deux sujets d'actualité mobilisant toute une profession et que Hydro Applications et Fluidexpert ont souhaité mettre à l'honneur le 5 juin dernier. Une façon de prendre date et de prouver que, dans ces domaines comme dans beaucoup d'autres, il faudra désormais compter avec un nouveau groupe qui, lui aussi, se veut « incontournable » sur le marché ! ■