

Négoce, conseils et fabrication

HSC fête ses 25 ans

Coup double pour Hydro Service Concept ! **Le 19 juin dernier, l'entreprise limougeaude a profité de l'inauguration de son nouveau siège pour célébrer son quart de siècle.** Vingt-cinq ans qu'elle a mis à profit pour se bâtir une solide réputation en régions Limousin et Poitou-Charentes où elle est perçue en tant qu'acteur déterminant dans le domaine des fluides et des machines automatisées. En témoignent les nombreux clients, fournisseurs et partenaires qui ont répondu présents à son invitation. Une belle reconnaissance pour une entreprise qui ne compte cependant pas en rester là...



© Hydro Service Concept

► Ce sont près de 150 personnes qui ont répondu positivement à l'invitation lancée par la société Hydro Service Concept pour l'inauguration de son nouveau siège de Limoges le 19 juin dernier. Ce très fort taux de réponse - quelque 25% sur environ 600 invitations envoyées - constitue une preuve indéniable que l'entreprise créée il y a vingt-cinq ans est maintenant connue et reconnue sur ses zones d'intervention. C'est en effet en juin 1984 que Jean-Philippe Henry, ingénieur en aéronautique, crée à Limoges une entreprise spécialisée à l'origine dans la connectique hydraulique, mais dont les activités allaient très vite se diversifier dans tous les domaines de la fluidique à la faveur d'accords de partenariat passés avec les grands acteurs de la hydraulique et de la pneumatique. « Depuis notre création, nous nous sommes efforcés de déployer une stratégie de croissance régulière, tant sectorielle que géographique, et ainsi asseoir la réputation de HSC en tant que partenaire fiable », explique le fondateur de l'entreprise.

Sphère d'influence

De fait, c'est sur la base d'un ancrage solide dans sa région d'origine que l'entreprise limougeaude a par la suite étendu ses domaines d'intervention. Les agences créées progressivement à Châtelleraut dans la Vienne, Saint Jean d'Angely en Charente Maritime, et Issoire en Auvergne, auxquelles s'est ajoutée tout récemment

une implantation à Toulouse, ont contribué à accroître la sphère d'influence de HSC. Les sociétés HSO (Orange) et HSP (Provence) ainsi qu'un agent basé à Bourg en Bresse viennent compléter cette toile patiemment tissée au fil des années.

Cette stratégie a porté ses fruits et aujourd'hui, Hydro Service Concept emploie 45 personnes, dont 28 à Limoges, et réalise un chiffre d'affaires de 6,5 mil-

lions d'euros répartis entre les secteurs industriels (60% de l'activité) et mobile, notamment agricole.

Le développement de l'offre de produits et des prestations offertes par Hydro Service Concept ont accompagné son expansion territoriale. La majeure partie de l'activité de HSC est, en effet, basée sur le négoce de composants de qualité proposés par les grands noms de la profession. Jean-Philippe Henry met notamment en avant « la grande fidélité des fournisseurs de Hydro Service Concept dont certains lui font confiance depuis l'origine ». C'est notamment le cas de Pall, leader mondial de la filtration, dont les produits représentent une part déterminante du chiffre d'affaires réalisé par HSC. Ou encore Bosch Rexroth en composants hydrauliques, Tuthill Gromelle et Semperit en connectique et flexibles, EDH pour les réservoirs hydrauliques, pour n'en citer que quelques-uns...

En pneumatique, la carte Festo, numéro un européen, est venue compléter l'offre de HSC qui s'articule également autour des



Le développement de l'offre de produits et des prestations offertes par Hydro Service Concept ont accompagné son expansion territoriale

© Hydro Service Concept



© Hydro Service Concept
Riche de plus de 11.000 références, le stock de HSC constitue un atout déterminant pour répondre rapidement et efficacement aux besoins de sa clientèle

électrovannes Burkert ou des composants pour le vide Coval, par exemple.

De nombreuses autres gammes viennent étoffer cette palette complète de composants. Riche de plus de 11.000 références, le stock de HSC constitue un atout déterminant pour répondre rapidement et efficacement aux besoins de sa clientèle. Quelque 80 à 90 colis sont ainsi expédiés quotidiennement à partir du nouveau siège de Limoges.

Fidélité

Rien d'étonnant alors que la fidélité des fournisseurs dont se félicite Jean-Philippe Henry se retrouve également au niveau des clients de l'entreprise. Qu'il s'agisse de grands noms de l'industrie nationale tels que Valeo (équipements automobiles), Legrand (appareils électriques) ou des principaux porcelainiers limougeauds par exemple ; ou encore d'une multitude de concessionnaires agricoles qui s'adressent à HSC pour une commande à livrer dans des délais extrêmement brefs ou un dépannage à réaliser dans l'urgence !

Car au-delà du négoce de

composants, toute une activité « Systèmes » s'est mise en place pour répondre aux demandes spécifiques des clients. Hydro Service Concept peut ainsi s'appuyer sur l'expertise de son bureau d'études et de son atelier de fabrication pour

dispenser des prestations de conseils, conception de schémas, blocs forés et armoires pneumatiques, montage de centrales hydrauliques et réalisation de machines simples ou automatisées.

« Dans un contexte général de



© Hydro Service Concept
Au-delà du négoce de composants, toute une activité « Systèmes » s'est mise en place pour répondre aux demandes spécifiques des clients

diminution des investissements, ce sont plutôt nos activités de maintenance pro-active et de réparation de composants, en atelier ou sur sites, qui ont tendance à se développer actuellement », constate Jean-Philippe Henry. HSC s'est donc donnée les moyens de répondre à cette demande.

Le responsable d'Hydro Service Concept met également en avant les prestations de son entreprise en matière d'analyses de fluides : mise en membrane, observation microscopique, teneur en eau, comptage laser...

« Avec 5 à 600 analyses par an réalisées pour le compte de groupes tels qu'International Paper par exemple, notre laboratoire de proximité Pall se positionne comme un des meilleurs en France en termes d'activité », affirme Jean-Philippe Henry. En outre, des groupes de dépollution de fluides, fixes et mobiles, sont régulièrement en activité au sein des entreprises dans le cadre de contrats de maintenance.

Enfin, l'activité connectique, à l'origine de l'entreprise, génère toujours une part significative de son chiffre d'affaires. Qu'il s'agisse de la fourniture de raccords, coupleurs et tubes acier et inox ou de la confection de flexibles de 10 à 4.000 bar tous fluides. Dans ce cadre, HSC s'est notamment spécialisée dans le conditionnement de flexibles sur tourets ou couronnes et a ouvert un ParkerStore au sein de son agence de Châtelleraut...

Dans ce contexte, nul doute que les 1.800 m² couverts du nouveau siège de Limoges constitueront un outil précieux pour le développement futur d'Hydro Service Concept.

Car les projets ne manquent pas : consolidation de l'activité des nouvelles agences, accroissement des efforts en direction du secteur mobile (travaux publics, transport, loueurs), et recherche de nouvelles cartes en hydraulique qui viendront renforcer une gamme déjà bien étoffée, sont notamment à l'ordre du jour ! ■